

プロのミュージシャンを目指す異色社長

# 士業同士の全国的な ネットワークを構築していく

プロのミュージシャンを目指しているという異色の経営者に出会った。その経営者とは、社労士の業界で全国トップ3の実力を持つというアンジェロ代表の齋藤隆浩のことだ。齋藤は高校時代に音楽に目覚め長洲剛に憧れた。そして、プロのミュージシャンになるために突っ走ってきた男だ。今でもその夢を持ち続け、音楽活動を続ける。27歳で父親の社労士事務所を継いだ齋藤。今回はその齋藤に「ビジョンと人材観について聞いた。

アンジェロ 代表取締役社長 — 社会保険労務士 —

## 齋藤 隆浩

さいとう たかひろ



PROFILE

齋藤 隆浩 (さいとう たかひろ)

1972年、埼玉県の上尾生まれ。平成8年、早稲田大学第一文学部を卒業後、2年ほど趣味のゴルフに明け暮れ、平成10年に現事務所に入社。翌年、社会保険労務士試験にパスし、平成12年、社会保険労務士として開業登録を済ませる。父である相談役の下、労務経営コンサルタント、社会保険労務士として活動し、同じ相談役の指導の下、執筆活動も展開。平成12年8月に「現代労務経営指導協会」理事長、社会保険労務士「齋藤 隆浩」代表に就任(土業開業学校・開業塾・土業ネットワーク主宰)。平成18年5月には株式会社アンジェロの代表取締役社長に就任する。

経営者データファイル

*Takahiro Saito data file*

- お名前: 齋藤 隆浩 生年月日: 1972年9月12日
- 出身: 埼玉県 身長: 178cm 体重: 74kg
- 平均睡眠時間: 8時間 平均起床時間: 午前7時
- 趣味: ゴルフ、野球、ドライブ 乗っている車: ハマーH2
- おススメ本: 「不道德教育講座」 三島 由紀夫(著)
- 家族: 妻、子ども3人 今までに訪れた国: 4カ国
- 座右の銘: Time is money 尊敬する人: 織田 信長
- 今日の財布の中身: 2万5000円
- 好きな食べ物: ラーメン 嫌いな食べ物: 特になし

「御社は全国の社労士事務所の中でトップ3に入ると聞いたのですが、齋藤さんは、当社の社労士業務は、先代である私の父の頃より30年以上続いています。どんな業種のどんな相談にも乗れる社労士として、現在約350社ものクライアント企業と顧問契約を結んでいます。またこの社労士業務の豊富な実績をもとに、社労士のための社労士として、全国の社労士向けに講演や本の出版も行っています。最近では全国アンジェログループという社労士＆土業の会員制組織もつくり、有料会員約70名、無料会員約500名の方に登録して頂いています。

「全国アンジェログループとは、具体的にはどんな会員制組織なんですか。」

齋藤「この組織の旗印は土業の社会的

全国トップ3に入る実力

地位の向上です。この旗印をベースにして全国的なネットワークを構築しています。会員サービスとしては、顧客マッチングサービス、顧客開拓ツールの提供、顧客のご紹介、顧客開拓のノウハウ提供、土業同士の連携などです。これらをパッケージ化して提供しています。

今後力を入れる  
土業同士の  
ネットワーク

「なるほど。従来の『守り』の土業から『攻め』の土業になるためのノウハウを提供しているんですね。」

齋藤「そうですね。積極的な顧客開拓によって『地域で一番の土業』になってもらうためのノウハウを提供しています。また今後は特に土業同士のネットワークに力を入れていく予定です。クライアント企業の側からすれば、社労士や税理士などの土業がどれも別々の窓口では、やはり仕事もやりづらいと思います。ワンストップサービスで一つの窓口になった方が業務効率も上がると思っています。

それには土業事務所の間ほどは一つ一つが比較的小規模です。もっとお互いの連携を強めれば個々のサービスの強化にもつながると思います。私もせっかくな仕事をするなら、大きく仕事をしたいと思っていますので(笑)。

「齋藤さんはいつ頃から経営者になろうと思いはじめたんですか。」

齋藤「私は経営者になりたいと思っただことは一度もありません(笑)。会社を継いだのは、父の代から続いている社労士事務所を終わりにしたくなかったからです。こう見えても意外に親孝行なんですよ(笑)。当社を信頼してくれているクライアント企業もいましたしね。このまま父

多くの子供達に

「将来は社労士になりたい！  
土業になりたい！」  
と言ってもらえるような世の中を作りたい。



「その感性が経営にも活かしているんですね。」

齋藤「土業の世界は、どちらかと言うと地味な世界です。もちろん仕事は地味でいいんですが、もっと業界自体は活気があって面白いと思います。もっと明るく楽しく、夢を持ってやってみようよと。私はそんな気持ちです。また今の子供達に「将来は社労士になりたい！土業になりたい！」と言ってもらえるような世の中を作りたいと思っています。

土業の世界を  
活気づけたい

「御社は採用や育成にも力を入れているんですね。」

齋藤「私も社長になって7年、ここまで来ると人の採用や育成に随分と苦労しました。そして幾度の失敗を経て分かったのが、やはり、企業は人なりということ。今ではモチベーションの高い若

つもりはありませんが、この夢は今でも強く持ち続けていますね。

「プロのミュージシャンを目指す社長とはスゴイ異色ですね(笑)。」

齋藤「高校時代から音楽にはまって、ずっと長洲剛に憧れていました。ギターは弾き語りをしている、今でも渋谷のライブハウスを借りてライブをしたりもします。曲も自分で作りますよ。

「御社の社風はどうですか？」

齋藤「仕事は厳しく、プライベートは楽しくといった感じでしょうか。きちんと自分のプライベートを持って仕事をしている人が多いように思います。また独立志向の人も多くですね。当社自身も社員の独立を応援しています。

未経験の人も多いです。下手に経験のある人ほど前職の会社の色が残っていて、こちらが教えても素直に受け入れてもらえなかったりします。だから真っ白な状態の未経験の方が、成長スピードも速かったりするわけです。

人間性を磨いてほしい

「最後に齋藤さんの求めている人材像を聞かせてください。」

齋藤「まず当社の仕事は経営者を相手にした仕事です。百戦錬磨の経営者を相手にするので、何よりも自身の人間性を磨くことが大事になります。小手先のテクニックでは、経営者にすぐに見透かされてしまいますからね。

でも人間性というのは一朝一夕で身につくものではありません。何か一つのことを打ち込んで自分の限

界に挑戦したり、自分の弱さを痛感したり、そういう苦労を経て身につくものだと思います。その人の全人生がまさに積み出してくるようなものです。つまり当社が求めている人材というのは、一つでもいいから何かに熱中したことがある人です。いくつもの壁を乗り越えてきた人は、それだけ人間としての深みもあり、すし、魅力的でもありますから。

株式会社アンジェロ (社会保険労務士法人 齋藤 マネジメント オフィス・アンジェロ)

全国でもトップクラスの社労士法人です (コンサルティング会社併設)

募集区分 / 新卒募集 ・ 転職者募集  
職種 / 営業職、社労士スタッフ、コンサルティングスタッフ  
応募方法 / 履歴書を郵送するか、右記メールアドレスに履歴書を添付してお送り下さい

担当者名 / 齋藤 隆浩  
Tel / 048-781-2651  
Mail / angelo@simo.co.jp  
URL / http://www.simo.co.jp/

◆所在地 / 本社: 〒141-0021 東京都品川区上大崎2-15-19 AIOSビル5F 支社: 〒362-0047 埼玉県上尾市今泉178-1 ◆設立 / 1976年(昭和51年)7月2日 ◆スタッフ / 総勢17名(男性10名、女性7名) ◆社員平均年齢 / 28.5歳 ◆顧問先会社 / 約350社(全て顧問契約) ◆土業ネットワーク会員 / 全国約570会員 ◆業務内容 / 組織経営・人事労務コンサルティング、採用コンサルティング、人事労務監査、社会保険労務士業、年商1億超の事務所ノウハウを提供する土業開業学校、年商1億超の営業ツールなどを提供する土業ネットワーク「アンジェロ」、営業代行を柱としたFC「アンジェロ」フランチャイズ)本部、web事業、人材派遣業(般11-300307)、コールセンター・アウトバウンド事業、芸能プロダクション ◆TEL / 03-5356-6377 (本社)、048-781-2651 (支社) ◆URL / http://simo.co.jp/

人材募集!

VTSPECIAL

人材採用・育成に力を入れているベンチャー (株式会社アンジェロ)

\*土業:業務の代行を目的に国家資格等を有した専門家の総称。社会保険労務士、行政書士、税理士、司法書士、土地家屋調査士、弁理士などがある。

\*社労士(社会保険労務士):社会保険労務士法に基づき、採用から退職までの労働及び社会保険についての諸問題など、経営の4要素といわれる「ヒト・モノ・カネ・情報」のひとつであるヒトに関するスペシャリスト。